

SERIE C 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO 101 - UNIVERSITARIOS Y ADULTOS

CULTURA EMPRENDEDORA Y MODELOS DE NEGOCIO

Este programa se compone de 4 herramientas que interactúan entre sí, con el fin de construir e implementar un curso acorde al perfil de participante que se está atendiendo, integra ejercicios vivenciales, esquemas de planeación y acciones específicas que dirigen al emprendedor a crear una vida sustentable a partir del auto empleo o microemprendimientos.

El perfil recomendado para este curso son jóvenes o adultos sin experiencia profesional en la gestión de empresa y / o sin estudios profesionales concluidos.

Las 4 herramientas que integran el curso "Cultura Emprendedora y Modelos de Negocio 101, son:

1) Sistema de actividades para la planeación básica del emprendimiento: Es un set de dinámicas que son introducidas a los participantes, con el fin de ilustrar los diferentes conceptos que se están desarrollando durante el curso.

2) Modelo Interactivo de Simulación Empresarial: Los emprendedores viven el reto de ser dueños y operar una empresa, aplicando los conocimientos adquiridos, gozan de las recompensas o sufren las consecuencias de la gestión y la toma de decisiones (este componente incluye todos los elementos del "Taller Interactivo de Simulación Empresarial", descrito anteriormente en este catálogo)

3) Manual para la generación de ideas de negocio: Asiste y guía a los participantes en descubrir, desarrollar y consolidar sus habilidades, talentos e intereses con base a oportunidades reales de negocio, acorde a la comunidad en la cual viven; es una herramienta que permite la selección más apropiada para emprender acorde a los recursos individuales disponibles y la propia capacidad de gestión.

4) Manual para elaborar un proyecto de auto empleo o microemprendimiento: Este componente es clave para la creación del modelo con base al sector en el cual cada participante decida emprender; provee de una estructura para plasmar las ideas que en el futuro inmediato serán ejecutadas.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE C 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO 101 - UNIVERSITARIOS Y ADULTOS

A través de la integración de todos los componentes, los participantes recorren los siguientes temas:

Modulo 1: Los primeros pasos hacia el emprendimiento

- La base del ciclo comercial
- Compras
- Generación de propuesta de valor
- Estrategias efectivas para la venta
- Ventas a crédito y administración del riesgo
- Modelo de Simulación I: Emprendiendo desde Casa

Módulo 2: Sin miedo a las finanzas

- Planeación financiera básica
- Registros contables básicos
- Ciclo de oferta y demanda
- Modelo de Simulación II: Oferta y Demanda

Modulo 3: Creando la estrategia de mercados

- Costeo de un producto o servicio
- Experimentar y validar ideas empresariales
- Técnicas de negociación
- Establecimiento de precios
- Estrategias de comercialización
- Modelo de Simulación III: estrategia de acceso a mercados

Módulo 4: Integración del Plan Empresarial

- Técnicas de producción
- Integra lo aprendido
- Generador de ideas de negocio
- Modelo de Simulación IV: Diversificando Mercados
- Conclusiones

Simultáneamente las y los emprendedores desarrollan conocimientos y habilidad prácticas, con el fin de aplicarlas en sus proyectos dentro de las siguientes áreas:

- Estrategia de crecimiento de la empresa
- Investigación y conocimiento de los clientes
- Determinación de los costos fijos y los variables
- Toma de decisiones con base a las pérdidas y utilidades del ciclo empresarial
- La importancia de las relaciones en los negocios
- Planeación (en tiempo y dinero) para lograr el punto de equilibrio
- Plan de promoción
- Establecimiento de precios y sus márgenes de utilidad
- Planeación y toma de decisiones con base al flujo de efectivo

CON LOS OBJETIVOS DE:

- Construir en los emprendedores conocimientos de negocio clave para lograr auto emplearse o crear un microemprendimiento en el corto plazo.
- Incrementar la confianza, la motivación y el empoderamiento del participante.
- Desarrollar una visión de posibilidad de vida económica auto sustentable.
- Elaborar un modelo de negocio eje que permita su ejecución inmediata.

Duración: 40 horas (generalmente divididas en 10 sesiones de 4 horas) Todos los derechos reservados, Fundación Educación para Emprendedores AC 2017 – No. De Registro 03-2017-080712563300-01



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



@fundacionemx
@4x4emprendedores



@fundacione_e
@4x4emprendedores

FUNDACIÓN E

TRANSFORMANDO ECONOMÍAS

*¡Te invitamos a **crecer juntos!***

CONTÁCTANOS EN:

Av. Paseo de la Reforma 509, Piso 16,
Cuauhtémoc, CP 06500, Ciudad de México

Teléfono: +52 5578234159

Email: contacto@fundacione.org



@fundacionemx
@4x4emprendedores



@fundacione_e
@4x4emprendedores



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

#creciendojuntos #pensarenggrande